



WŁASNA FIRMA INSTALATORSKA W PRAKTYCE

Agenda

Spis treści

Podstawowe informacje	2
Gdzie i co?	2
Dlaczego warto wybrać ELDAGO?	4
Dla kogo?	6
Instruktor	7
Jakie umiejętności zdobędziesz?	8
Program merytoryczny w skrócie.....	9
Harmonogram szkolenia.....	10
Jak przygotować się do szkolenia?	11
Informacje organizacyjne.....	12

Podstawowe informacje

Organizator:

ELDAGO SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ, ul. Fabryczna 12, 43-100 Tychy, NIP: 6462996391, Numer KRS: 0000971265

Typ / Tryb / Czas trwania:

Praktyczno-teoretyczne / Stacjonarne / 1 dzień, godz. 9:00-17:00

Miejsce:

[Ośrodek szkoleniowy ELDAGO](#)

ul. Rybnicka 6

43-190 Mikołów

[Eldago](#)

Liczebność grupy

15 osób

Gdzie i co?

Szkolenie odbędzie się w Ośrodku Szkoleniowym ELDAGO, w którym posiadamy:

Komfortową specjalnie przystosowaną **salę wykładową**, gdzie uczestnicy dowiedzą się, jak działa instalacja elektryczna, poznają elementy składowe

instalacji elektrycznej i zapoznają się z BHP pracy w zawodzie - by ich praca była bezpieczna.



Warsztat techniczny wyposażony w profesjonalne narzędzia i 15 stanowisk szkoleniowych odzwierciedlających prawdziwe instalacje elektryczne, gdzie kursanci wykonują w praktyce pełną instalację elektryczną.



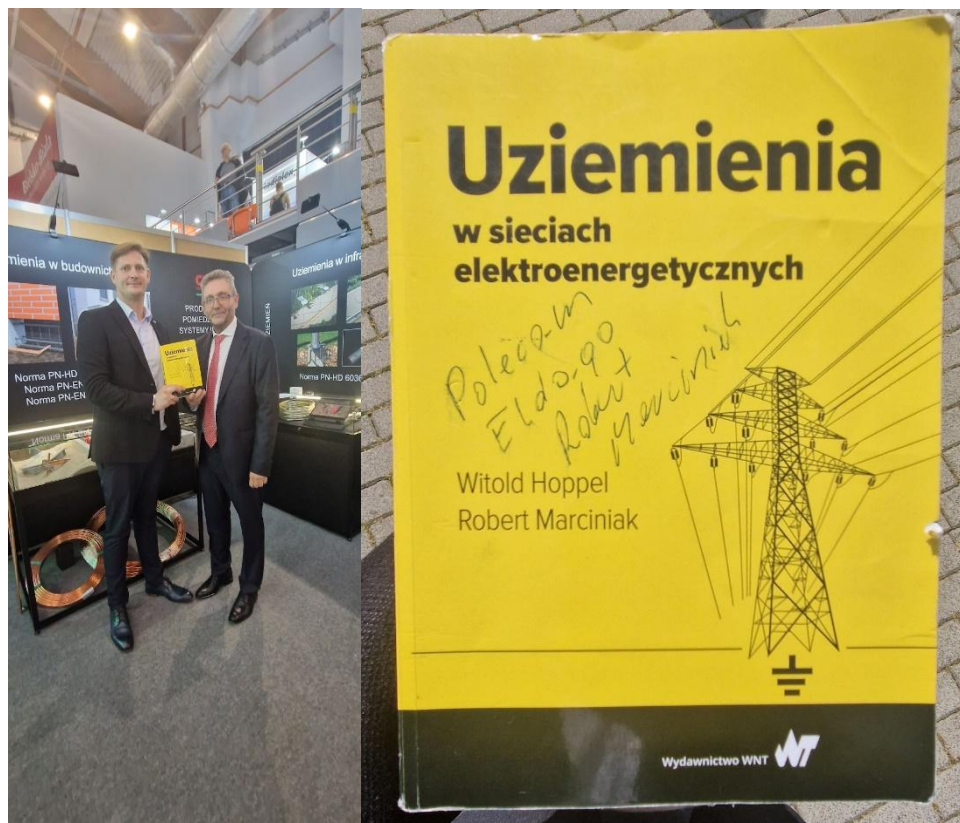
Poletka z złączami kablowymi różnych dostawców energii w Polsce (Tauron, Enea, Energa i PGE), gdzie zobaczysz, jak wpiąć kabel zasilający dom.



Poletko z uziomami, gdzie prezentujemy montaż różnych wariantów uziomów, nawet po najbardziej skomplikowaną wersję uziomu parafundamentowego.

Dlaczego warto wybrać ELDAGO?

1. Mam ponad 15 lat doświadczenia w doradztwie biznesowym, z sukcesem doradzałem przedsiębiorcom, pomagałem ludziom otwierać firmy i reanimowałem już prawie martwe poprawiając ich kondycję finansową i rentowność.
2. Sam otwarłem z sukcesem firmę instalatorską, zmierzyłem się z budowlanką i poznałem specyfikę branży, czego owocem jest kurs Własna Firma Instalatorska.
3. W temacie elektryki polecają nas najlepsi w branży, czyli masz najlepsze połączenie, dostajesz połączenie teoretyka i praktyka, którego polecają najlepsi ;)
 - a. **Robert Marciniak**, autor książki “Uziemienia w sieciach elektroenergetycznych”, która jest bestsellerem w świecie elektryków.



b. Dr. Tomasz Maksimowicz, autor wielu publikacji oraz:

- i. Członek Stowarzyszenia Elektryków Polskich (SEP) i Polskiego Komitetu Ochrony Odgromowej (PKOO),
- ii. Reprezentant CBM Technology w Polskim Komitecie Normalizacyjnym w ramach KT55 ds. Instalacji Elektrycznych i Ochrony Odgromowej Obiektów Budowlanych – aktywny udział przy opracowywaniu i tłumaczeniu norm serii PN-EN 62305 oraz PN-EN 62561,
- iii. Autor i współautor kilkudziesięciu publikacji w czasopiśmie oraz na konferencjach krajowych i międzynarodowych z dziedziny ochrony odgromowej i kompatybilności elektromagnetycznej (m. in. IEEE, ICLP, Przegląd Elektrotechniczny, Wiadomości Elektrotechniczne, INPE).



Dla kogo?

Szkolenie jest dla wszystkich, którzy chcą wejść w instalatorski biznes i zacząć zarabiać konkretne pieniądze (od 10 do 35 tys. złotych miesięcznie).

Dla wszystkich, którzy zamierzają rozpocząć zawodowe życie i chcieliby mieć fajną, ciekawą, rozwijającą pracę - a do tego dobrze płatną.

Dla wszystkich tych, którzy mają dość obecnej nędznie płatnej roboty z szefem, który mówi, że nie ma na podwyżki wsiadając do nowego mercedesa.

Dobra zmiana to podstawa, powiem Ci na szkoleniu jak otworzyć firmę z minimalnym nakładem finansowym, przy znikomym ryzyku, nic na hurra.

Pokażę Ci, jak otworzyć firmę krok po kroku i zacząć zarabiać konkretne pieniądze.

Dla osób, które “zajrzały” do kursu online Własna Firma Instalatorska (jeśli nie masz dostępu do kursu to otrzymasz go od nas w pakiecie szkolenia hybrydowego). Kurs to podstawa, miło by było gdybyś przerobił kurs online przed przyjazdem do nas, Twoje zaangażowanie ma ogromny wpływ na efektywność szkolenia.

Po przerobieniu kursu online, będzie nam dużo łatwiej się rozmawiało, będziesz już znał nomenklaturę i miał ogólne rozeznanie w sferze mentalnej i marketingowej biznesu.

Instruktor

Andrzej Zaborowski



Jestem przedsiębiorcą, profesjonalnym instalatorem elektryki, działającym na Śląsku oraz twórcą szkoleń z zakresu wykonywania instalacji.

Moje wykształcenie i 15-letnie doświadczenie w zarządzaniu zespołem i przedsiębiorstwem pozwoliło mi błyskawicznie rozwinąć firmę instalatorską pomimo tego, że podczas przebranżowienia elektryki i umiejętności technicznych musiałem nauczyć się od podstaw.

Mam przeświadczenie, że do osiągnięcia początkowego sukcesu w takim samym stopniu istotne są umiejętności „miękkie”, co wiedza specjalistyczna. W miarę rozwoju działalności i budowania zespołu coraz większego znaczenia nabiera opanowanie zasad zarządzania, sprzedaży i marketingu.

Jestem podekscytowany, że wraz z współautorami mogę pokazać Ci kompletną ścieżkę: od etatu do przedsiębiorcy-instalatora. Zobaczysz, że nie taki diabeł straszny - bez względu na to, z którego punktu startujesz.

Jakie umiejętności zdobędziesz?

- ✓ Poznasz niezbędne zasoby potrzebne do wystartowania z biznesem i zdziwisz się, jak niewiele potrzeba, jest to jeden z nielicznych biznesów z niskim progiem wejścia.
- ✓ Pokażę Ci proces zarządzania od praktycznej strony, zadania, zarządzanie przez cele i zarządzanie czasem, benchmarkig, to pojęcia, które staną się dla Ciebie jasne.
- ✓ Po szkoleniu będziesz miał rozeznanie w księgowości, poznasz filozofię old money.
- ✓ Stworzysz konkretny i skuteczny plan marketingowy, który przyniesie Ci dobre zlecenia.
- ✓ Nauczę Cię pozyskiwać zlecenia, nauczę Cię robić perfekcyjne pierwsze wrażenie.
- ✓ Poznasz techniki sprzedaży i poradzisz sobie z wszystkimi obiekcjami klienta.
- ✓ Stres będzie Cię już tylko motywował, pokażę Ci jak sobie z nim radzić nawet w trudnych sytuacjach.

- ✓ Mentalność to podstawa dobrego przedsiębiorcy. Przeprogramuję Twoją osobowość i zaprogramujemy Cię na sukces, całkowicie zmienisz nastawienie do pieniędzy, rodziny, biznesu. Sprawisz, że ludzie będą Cię postrzegali jako człowieka biznesu, przedsiębiorcę z krwi i kości.

Program merytoryczny w skrócie

1. Zarządzanie (proces, techniki i narzędzia)

- Wyznaczanie i osiąganie celów biznesowy
- Proces zarządzania
- GTD, macierz Eisenhowera
- Benchmarking
- Zarządzanie zasobami ludzkimi
- Księgowość i kadry
- Narzędzia biznesowe

2. Marketing

- Reklama analogowa
- Reklama online
- Mapa instalatorów
- Mowa ciała
- Wycena usługi i rozliczenie
- Konkurencja i zamknięcie sprzedaży

3. Relacje i sprzedaż

- Budowanie relacji i pierwszego wrażenia
- Komunikacja mailowa i telefoniczna
- Sprzedaż, cały basic jak sprzedawać usługi elektryczne

4. Klienci - zlecenia te małe i duże

- Zdobywanie zleceń online
- Zlecenia różne i polecenia
- Rodzaje zleceń i okazje od ich tworzenia

5. Mentalność i Twoje życie (nieodwracalna zmiana)

- Spokój ducha i nastawienie przedsiębiorcy
- Old money, obsługa pieniądza i przyszłość
- Prokrastynacja
- Stres

6. Wiedza techniczne i wejście w biznes

- Rodzaje wiedzy i jej źródła
- Niezbędna wiedza branżowa
- Kiedy i jak wejść w biznes bez ryzyka

Harmonogram szkolenia

Szkolenie jest 1-dniowe, realizowane w godzinach 9:00 - 17:00.

Poniżej znajduje się orientacyjny harmonogram.

09:00 - 09:15 Przywitanie, sprawy organizacyjne

09:15 - 10:15 I sesja edukacyjno-warsztatowa
10:15 - 10:30 Przerwa / Czas wolny / Kawka i ciasteczka
10:30 - 11:30 II sesja edukacyjno-warsztatowa
11:30 - 11:45 Przerwa / Czas wolny / Kawka i ciasteczka
11:45 - 12:45 III sesja edukacyjno-warsztatowa
12:45 - 13:20 Obiad
13:20 - 14:20 IV sesja edukacyjno-warsztatowa
14:20 - 14:35 Przerwa / Czas wolny / Kawka i ciasteczka
14:35 - 15:35 V sesja edukacyjno-warsztatowa
15:35 - 15:45 Przerwa / Czas wolny / Kawka i ciasteczka
15:45 - 16:35 VI sesja edukacyjno-warsztatowa
16:35 - 17:00 Dyskusja - Ty pytasz ja odpowiadam

Jak przygotować się do szkolenia?

Aby efektywnie wykorzystać czas na szkoleniu przypomnij sobie podstawowe zagadnienia, a najlepiej przerób kurs online Własna Firma Instalatorska*, który pozwoli nam na znacznie ciekawszą dyskusję i lepsze, wartościowsze informacje dla Ciebie.

Na szkoleniu nie będziemy tracić czasu na podstawy.

* Jeśli dokonałeś zakupu szkolenia hybrydowego, otrzymujesz w pakiecie w/w kurs online. Jeśli dołączyłeś do samej części stacjonarnej szkolenia, a chciałbyś dokonać zakupu kursu w atrakcyjnej cenie – napisz w odpowiedzi na tego maila.

Informacje organizacyjne

Dojazd

Warto się kierować nawigacją na Ośrodek szkoleniowy ELDAGO przy ul. Rybnickiej 6, 43-190 Mikołów [w mapach Google](#). Punktem orientacyjnym jest istniejąca od 30 lat stacja Paliw Ropol w Mikołowie.



Parking

Przed Ośrodkiem Szkoleniowym ELDAGO lub na terenie Stacji Paliw Ropol na pewno znajdzie się miejsce dla Ciebie.

Bufet

W czasie przerw będzie dostępna kawa, herbat, napoje i ciasteczka, a o 12:45 będzie przerwa obiadowa.

Miejsca noclegowe

Jeśli nie zarezerwowałeś jeszcze noclegu to polecamy [Motel A&P](#), który znajduje się ok. 800 m od sali szkoleniowej. Na hasło ELDAGO przygotowaliśmy zniżkę:

- 230zł/os - pokój 1-osobowy
- 130zł/os - pokój 2-osobowy (przy obłożeniu 2-osobowym)

W cenie zawarte jest śniadanie.

W [hotelu Modus](#) także na hasło ELDAGO masz zniżkę:

- Pokój 1-osobowy 229 zł/os. (ze śniadaniem)
- Pokój 2-osobowy 139,50 zł/os., czyli 279 zł/2 os. (ze śniadaniem)

W obu tych obiektach, jeśli zamierzasz przyjechać sam na szkolenie, a chciałbyś skorzystać z opcji tańszej w pokoju 2-osobowym, poinformuj recepcję przy rezerwacji - jeśli będzie taka możliwość to dokwaterują Cię do innego uczestnika.

Polecamy również [Hotel Pik](#) znajdujący się blisko rynku lub inne hotele z bogatej bazy noclegowej w Mikołowie.

Do zobaczenia na miejscu! 😊